



## **SIM Business Angel Coach geeft kmo's vleugels Dirk De Cock leert bedrijven met passie en verstand ondernemen**

### **Multinational-expertise voor kmo'ers**

Als Business Angel Coach van SIM Belgium kan Dirk De Cock zijn protegés een indrukwekkende loopbaan en expertise voorleggen. Na een korte doortocht op het Ministerie van Financiën, start hij bij de Europabank. Als productmanager werkt Dirk De Cock daar een bankeigen kredietkaartenbetalings- en verwerkingssysteem van nul uit. Later stapt hij over naar BCC en wordt er uiteindelijk algemeen directeur. Na de fusie tussen BCC en Banksys en de overname door multinational ATOS meandert zijn carrière langs sales en marketing management naar de functie van Global CEO. Dirk De Cock: "Ik heb het geluk gehad om in mijn carrière van alle facetten van een internationale businessomgeving te mogen proeven: van audit en finance over sales en projectmanagement tot algemene directie. Die brede ervaring en kennis komen me nu van pas bij de begeleiding van mijn coachees – zeker bij kmo's, waar je van veel markten moet thuis zijn."



### **Gedreven bedrijfscoach**

Voor de ondernemer pur sang Dirk De Cock trekt de dynamiek van de kmo toch sterker dan het prestige van een topmanagementfunctie in een internationaal bedrijf. Dirk De Cock: "Een multinational als ATOS Worldline leiden was zeker een verrijkende uitdaging. Toch kon het me - na verloop van tijd – steeds minder bekoren. Als CEO was ik vooral bezig met interne rapportage, vergaderingen en hiërarchieën. Liever dan aan het roer van een megatanker te staan, wilde ik een vinnige zeilboot besturen: je voelt hoe het schip reageert en snelheid maakt meteen als je de koers wijzigt, de lijnen viert of de zeilen trimt. Toen ik dat eenmaal voor mezelf helder had, ging ik resoluut overstag: ik vestigde me als bedrijfsconsultant voor de begeleiding van kmo's."

### **360° ondernemersadvies**

Als bedrijfsconsultant voor kmo's leeft Dirk De Cock zich helemaal uit in zijn passie: business en mensen. Vandaag coacht hij de meest uiteenlopende ondernemingen – van productiebedrijven en textielabrikanten tot transporteurs, garages en meubelzaken. Ook als Business Angel Coach en lid van de adviesraden van SIM Belgium, begeleidt hij beloftevolle starters en sterke groeiende bedrijven. De voormalige multinational-CEO laat zijn Business Angel coachees gul uit zijn expertise putten: hij geeft ze concreet strategisch, financieel, commercieel en operationeel advies. En hij is hun klankbord en raadgever als het op financial, sales, product en business management aankomt. Met zijn ervaren stuurmanschap gidst Dirk De Cock hen veilig door alle stroomversnellingen en stormen heen die groeiende kmo's op hun koers tegenkomen. Dirk De Cock: "De ondernemers die het Business Angel coachingstraject volgen, zijn stuk voor stuk bedrijfsleiders met pit, drive en een open geest. Hen in hun ontwikkeling vooruit helpen, geeft me veel voldoening. Na elke adviesraad zie je die bedrijven vooruitgang boeken, en groeien. Heel inspirerend."

### **Samenwerken voor succes**

Kmo'ers denken nog te vaak dat coaching alleen voor bedrijven met grote budgetten is weggelegd. En dat klopt niet. Hoog tijd dat die overtuiging bijgesteld wordt. Dirk de Cock: "Juist kmo-leiders zijn gebaat bij de eerstelijns hulp van de SIM-Business Angel Coaches. Ze groeien beter als ze kritische feedback op hun plannen en gericht advies krijgen. Bedrijfsleiders zouden ook meer tijd moeten nemen voor zelfreflectie: ze winnen er tijd door, en voorkomen energievretende omwegen. Ik geloof heel sterk in een samenwerkingsmodel. We leven in een veel complexere economie dan vroeger. Toen ondernam een zaakvoerder alleen, en was hij heel protectionistisch als het op zijn business aankomt: je was elkaars concurrent, en liet niet in je kaarten kijken. Nu ben je als ondernemers binnen eenzelfde branche vaak partners voor bepaalde projecten, en kun je – door samen te werken - elkaar juist versterken. Dat gebeurt ook tijdens een Business Angel Coachingstraject: door te luisteren naar de verhalen van andere ondernemers ga je zelf beter ondernemen. Want weet je waar je passie ligt, en waarheen je wilt groeien? En laat je je daarin ondersteunen door de juiste mensen? Dan volgt het succes vanzelf."